

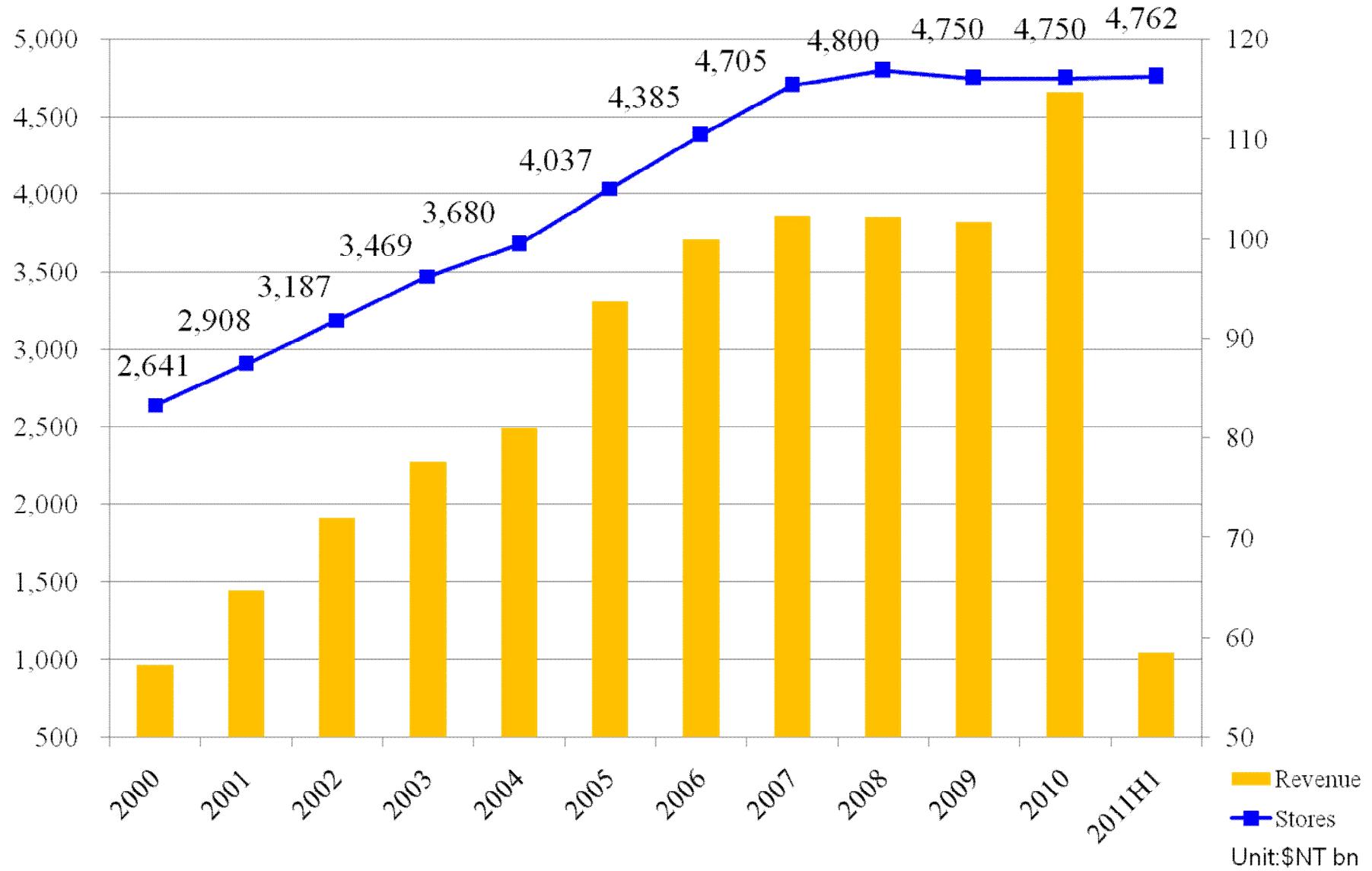
統一超商

2912TT



2010 年及2011H1營運績效報告

營收和店數成長趨勢

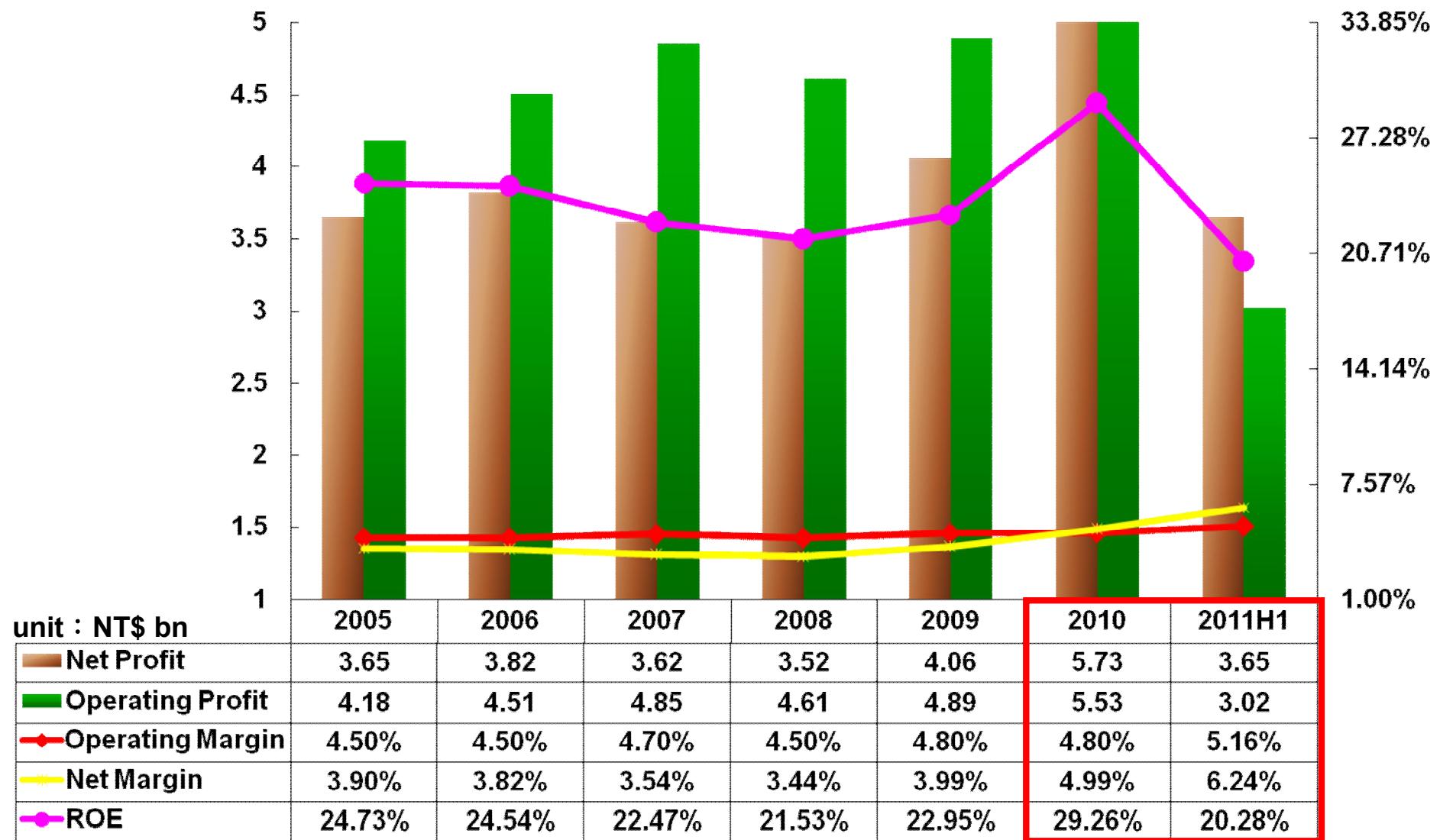


2010年及2011H1損益分析

Unit:\$NT'million

	2010		YOY	2011H1		YOY
	Amount	%	%	Amount	%	%
Net sales	111,074	96.9%	12.9%	56,527	96.7%	6.2%
Other operating revenue	3,590	3.1%	6.4%	1,929	3.3%	9.5%
Total operating revenue	114,664	100.0%	12.7%	58,456	100.0%	6.4%
Gross profit	35,923	31.3%	9.0%	18,495	31.6%	7.9%
Operating expenses	(30,395)	-26.5%	8.3%	(15,476)	-26.5%	6.3%
Operating income	5,527	4.8%	13.0%	3,018	5.2%	16.7%
Non-operating income	1,102	1.0%	increase 1352	1,199	2.1%	6.3%
Income before taxes	6,629	5.8%	42.7%	4,217	7.2%	17.7%
Income tax expense	903	0.8%	54.4%	570	1.0%	40.4%
Net Income	\$5,726	5.0%	41.1%	\$3,647	6.2%	14.8%
Earnings per share	(pre-tax)	(after tax)		(pre-tax)	(after tax)	
Net income (unit:\$NTD)	<u>6.38</u>	<u>5.51</u>		<u>4.06</u>	<u>3.51</u>	

獲利能力及金額創新高



成長雙動力：台灣7-11及轉投資事業

2010 獲利成長 41%
2011H1 獲利成長 14.8%

台灣7-11穩健成長
✓ 內部策略效益持續
展現
- 新型態門市
- 自有品牌(Private
Label)
- 虛擬商機
- 多樣化行銷策略

轉投資事業產生
實質獲利貢獻

- ✓ 2010年獲利破億元的BU達12家
- ✓ 未來強勁的獲利動力

集團版圖

流通事業

- 台灣7-11
- 康是美 (100%)
- 統一佳佳 (100%)
- 統一精工 (80.87%)
- 統一藥品 (73.74%)
- 統一阪急 (70%)
- 寵物達人 (70%)
- 統一速達 (70%)
- 菲律賓7-11(56.59%)
- 無印良品(Taiwan) (51%)
- 越南 Uni-Mart (51%)
- 博客來 (50.03%)
- 樂天(49%)

餐飲事業

- 21世紀 (100%)
- 聖娜多堡 (100%)
- 酷聖石 (100%)
- 統一上都 (81%)
- 午茶風光 (51%)
- 多拿滋 (50%)
- 統一星巴克 (30%)

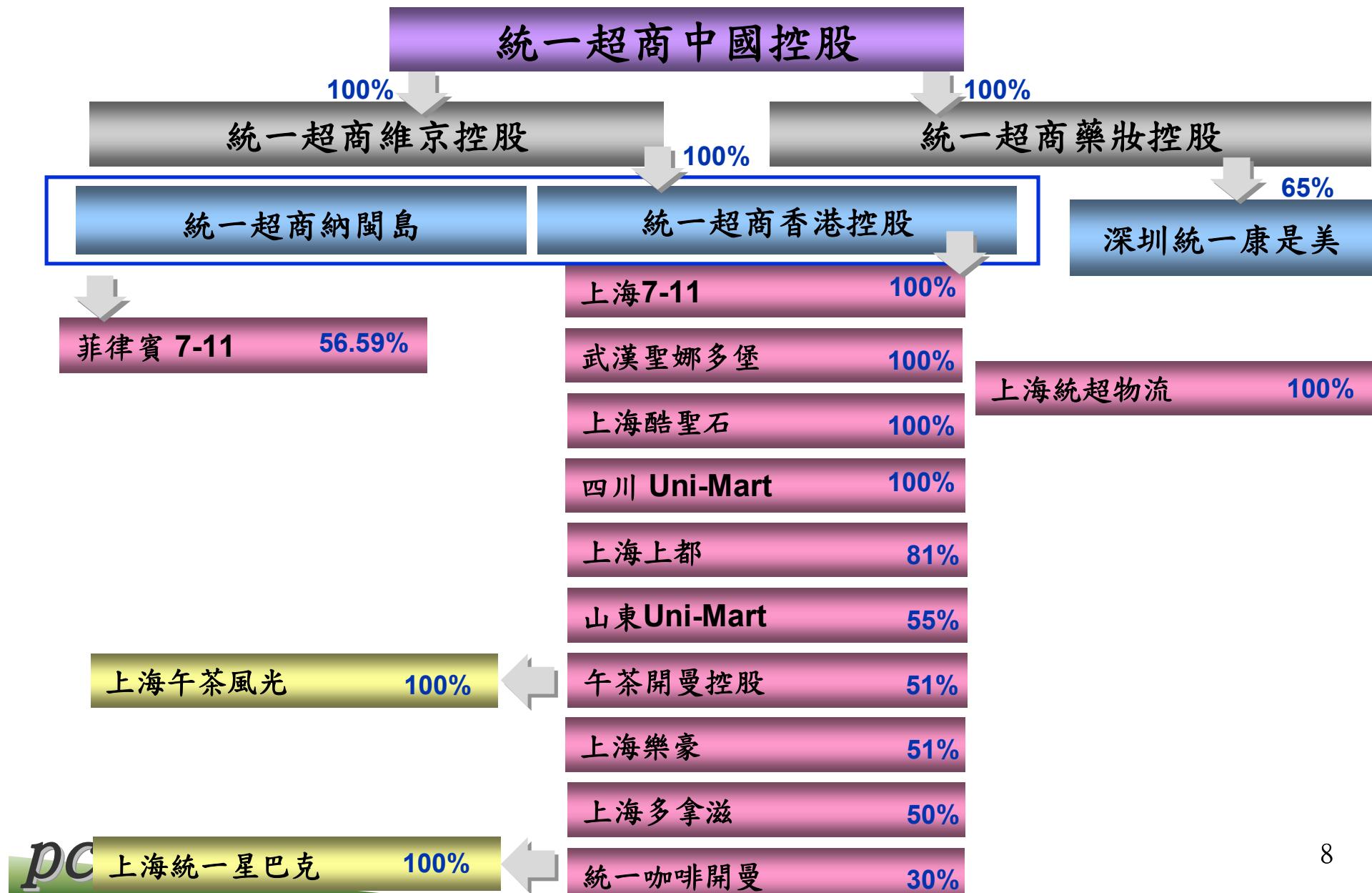
支援事業

- 首阜企管 (100%)
- 東京行銷 (100%)
- 統一武藏野 (90%)
- 安源資訊 (86.76%)
- 統一資訊 (56%)
- 金財通 (53.33%)

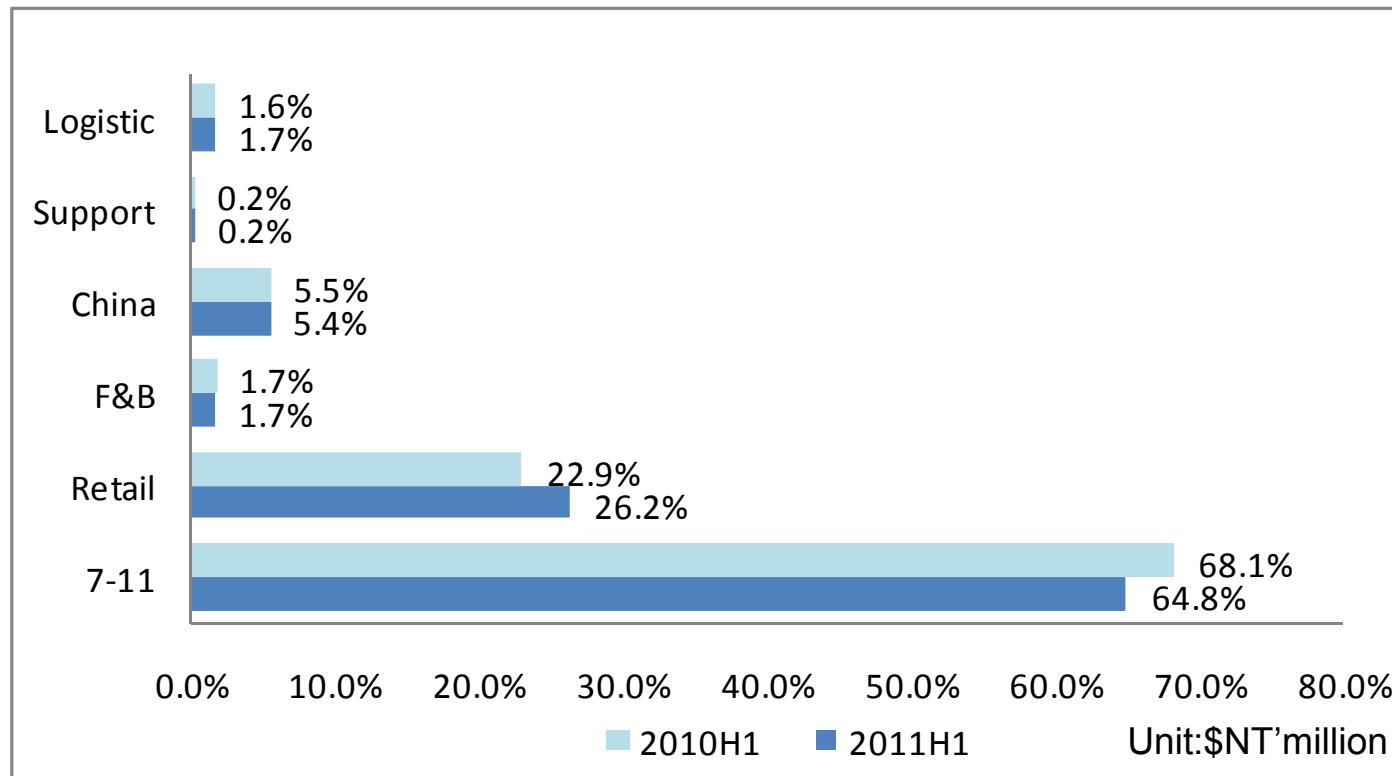
物流事業

- 捷盟 (25%)
- 統昶 (60%)
- 大智通 (100%)

海外投資架構

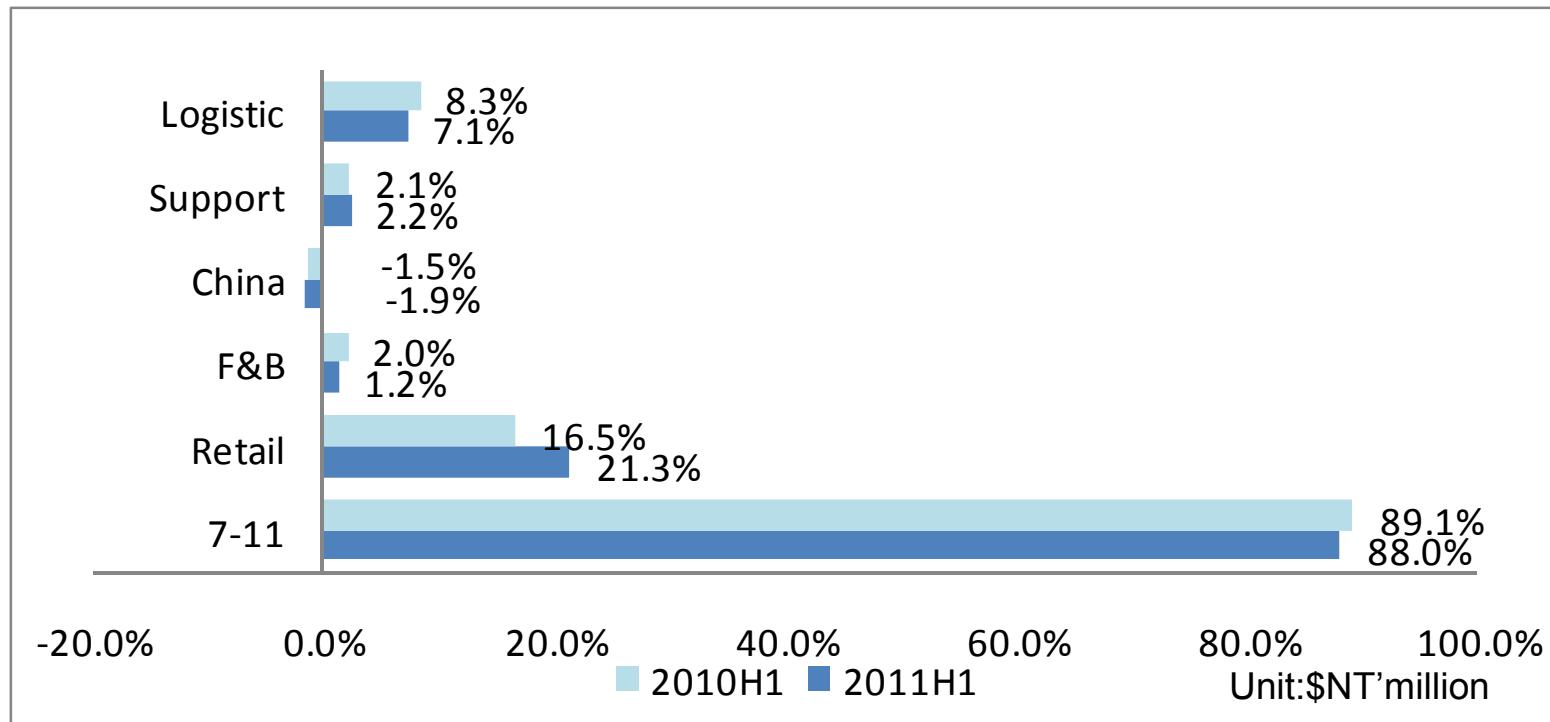


各事業群合併營收佔比



	7-11	Retail	F&B	China	Support	Logistic
2011H1	58,456	25,554	1,817	5,255	1,753	43,426
2010H1	54,967	19,783	1,620	4,810	1,660	39,926

各事業群合併獲利佔比



	7-11	Retail	F&B	China	Support	Logistic
2011H1	3,647	881.18	51.53	(77.05)	93.03	296.29
2010H1	3,177	588.05	70.34	(53.80)	76.59	295.76

◆Elimination accounts for -18% of 2011H1 and -16.5% of 2010H1

台灣轉投資事業

Unit: \$NT'm

Lifestyle Business

統一康是美 (100%)



店數: 340

獲利:

10'FY:297 11'H1:152

09'FY:166 10'H1:126

無印良品 (51%)



店數: 21

獲利:

10'FY: 160 11'H1: 111

09'FY: 105 10'H1:72

統一阪急 (70%)



店數: 2

獲利:

10'FY:-240 11'H1: -36

09'FY:-352 10'H1:-170

Restaurant

統一星巴克 (30%)



店數: 241

獲利:

10'FY:329 11'H1:200

09'FY:111 10'H1:180

午茶風光 (51%)



店數: 10

獲利:

10'FY:-35 11'H1:-8

09'FY:-34 10'H1:-10

統一多拿滋 (50%)



店數: 47

獲利:

10'FY:2 11'H1:18

09'FY:-109 10'H1:7

酷聖石 (100%)



店數: 29

獲利:

10'FY:32 11'H1:10

09'FY:-12 10'H1:20

E-Commerce

博客來 (50.03%)



獲利:

10'FY:189 11'H1:111

09'FY:123 10'H1:98

樂天 (49%)



獲利:

10'FY:-112 11'H1:-8

09'FY:-207 10'H1:-80

大陸轉投資事業

Unit: \$NT'm

Convenience Store

上海 7-11 (100%)

店數: 69

獲利:

10'FY:-162 11'H1:-121
09'FY:-89 10'H1:-63



Drugstore

深圳統一康是美 (65%)

店數: 6

獲利:

10'FY:-35 11'H1:-11
09'FY:-86 10'H1:-13



Restaurant

上海星巴克 (30%)

店數: 208

獲利:

10'FY:387 11'H1:306
09'FY:229 10'H1:140



上海午茶風光 (51%)

店數: 2

獲利:

10'FY:-42 11'H1:-27
09'FY:-73 10'H1:-21



上海多拿滋 (50%)

店數: 9

獲利:

10'FY:-55 11'H1:-20
09'FY:-55 10'H1:-26



上海酷聖石 (100%)

店數: 42

獲利:

10'FY:-52 11'H1:-19
09'FY:-115 10'H1:-26



Supermarket & Hypermarket

四川 Uni-mart 统一优玛特

Hypermarket (100%)

店數: 5

獲利:

10'FY:-23 11'H1:0.08
09'FY:-103 10'H1:0.4

山東 Uni-mart 统一银座

Supermarket (55%)

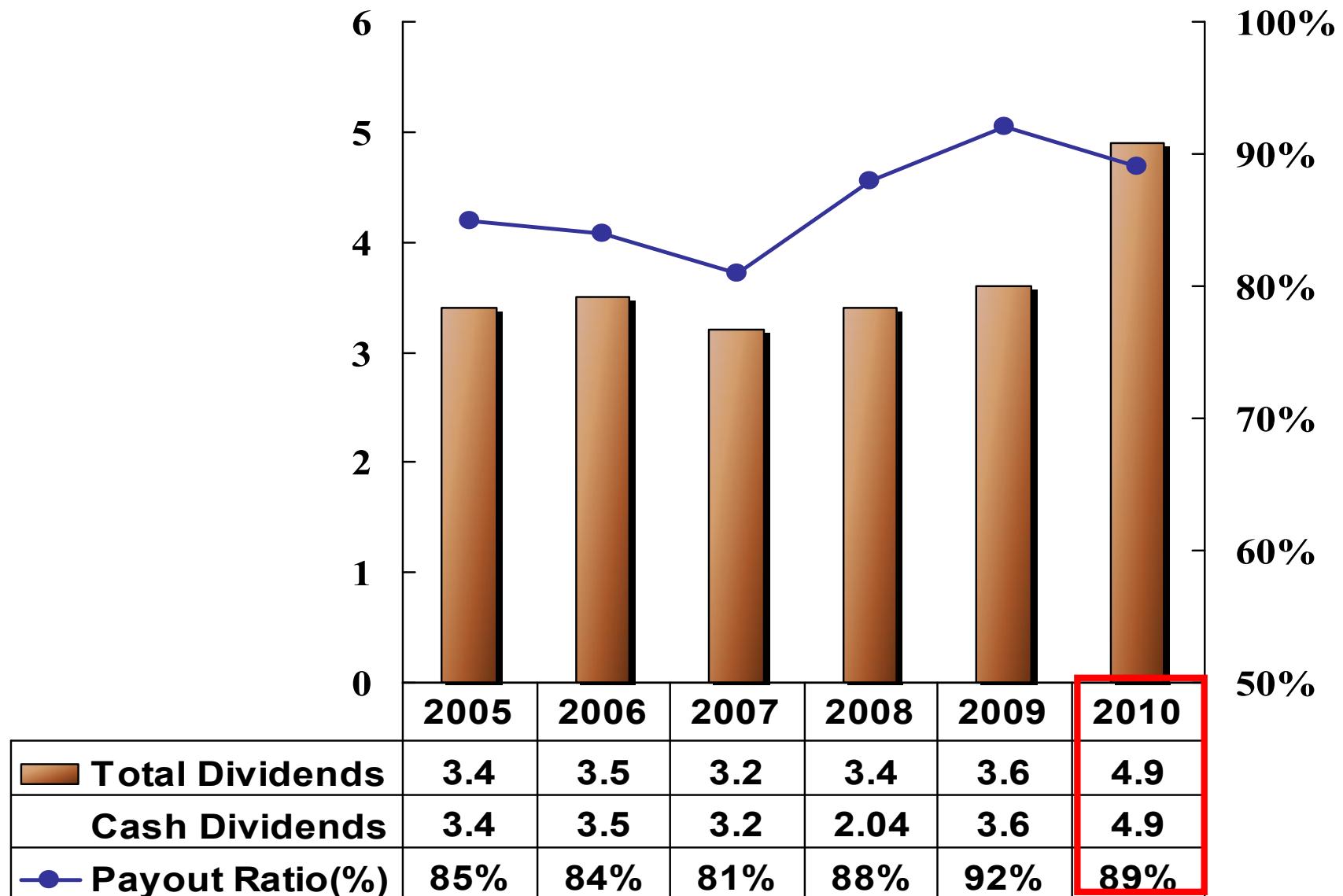
店數: 155

獲利:

10'FY:157 11'H1:80
09'FY:163 10'H1:92

股利政策

100%現金股利發放，每股配發股利創新高



2011年展望

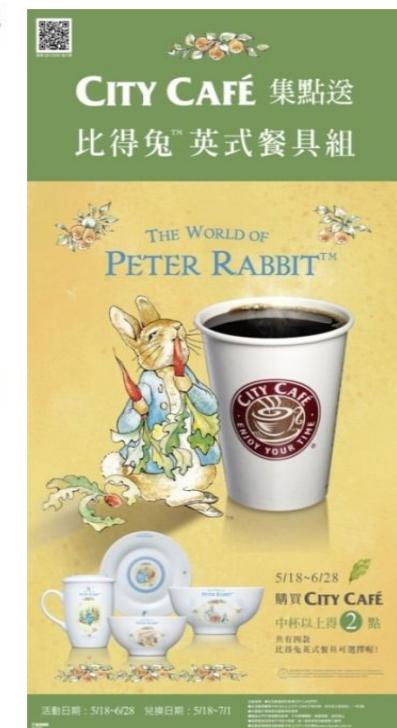
新型態門市的持續開展與商圈整合

- 以提升單店獲利能力為門市經營之優先考量
- 視商圈特性提供豐富商品結構
- 目前大店格門市佔比為40%，未來將持續提升



調整商品組合，豐富商品結構

- 單品精緻化：每天CITY CAFÉ 成為現代人的life style 提供消費者安心、美味、健康的鮮食服務
- 結構齊全化：NB與 PL商品的組合，提供消費者多樣化的商品選擇
- 價格合理化：提供消費者價格合理的日用品及PL商品



創新多元行銷活動，提升消費附加價值

- 2011Q3推出「拉拉熊 浪漫法國篇」全店行銷活動，活動期間帶動超商與部份轉投資事業營收及獲利的提升
- 運用Facebook做為行銷及與顧客互動的平台，目前粉絲約144萬人，為Facebook上粉絲最多的台灣企業



facebook Search

7-ELEVEN Company

Wall Share: Post Photo Write something...

7-ELEVEN 欽樂暢飲—夏季持續熱翻天!!
「思樂冰魔法炫光筆」集點活動倒數六天~~喝杯酷涼的思樂冰，去去暑氣的同時，還能蒐集到又酷又炫的全套魔法炫光筆唷!
★號外★7-SELECT茶攤加入贈點囉～，請趕快加緊脚步吧>
> <http://event.7-11.com.tw/Slurpee/TheBattleForLight1106/Collection>

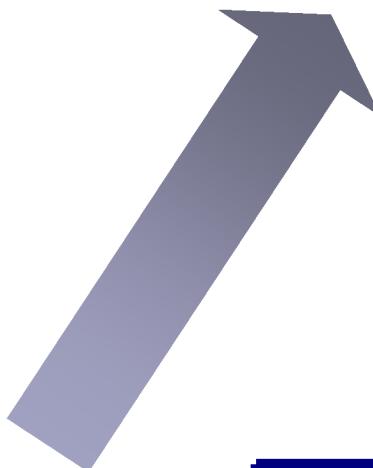
1,443,224 like this See All

KFC 康是美

Wall Photos

台灣7-11經營策略： 強化虛實整合的服務平台

實體店面
40% 大店格
Food Store
City Café
Fresh food



虛擬服務
Second Floor



虛擬二樓，商機無限延伸

■ ibon便利生活站：台鐵票務、結合網購等新服務陸續上線

■ 7NET：品項數約30萬件，會員數近64萬人



The homepage of the 7NET website. At the top, it displays the 7NET logo and a banner for '新經濟政策'. The navigation bar includes links for shopping cart, member login, join member, member special area, purchase electronic newspaper, and product search. Below the navigation is a search bar and a hot keyword section. The main content area features several promotional banners: '民生量販品 抗漲專區', 'ibon 訂購 特殺嚴選專區', '開學季商品5折起', '量販店抱歉了!! 民生用品【齊抗漲】', and '狂降0.075元/抽'. There are also sections for '品牌活動專區' (Brand Activity Zone) showing discounts for Perrier and Dove products, and a '千趣會 賺省300!' (Qianquhui Save 300!) offer. A large '42折起' (42% off) is prominently displayed. The bottom of the page includes a '點閱排行榜' (Viewing Ranking) and various promotional buttons for new products and hot sales.

海外轉投資事業—移轉、複製、在地化

菲律賓-成為開發中市場的最佳便利零售業者

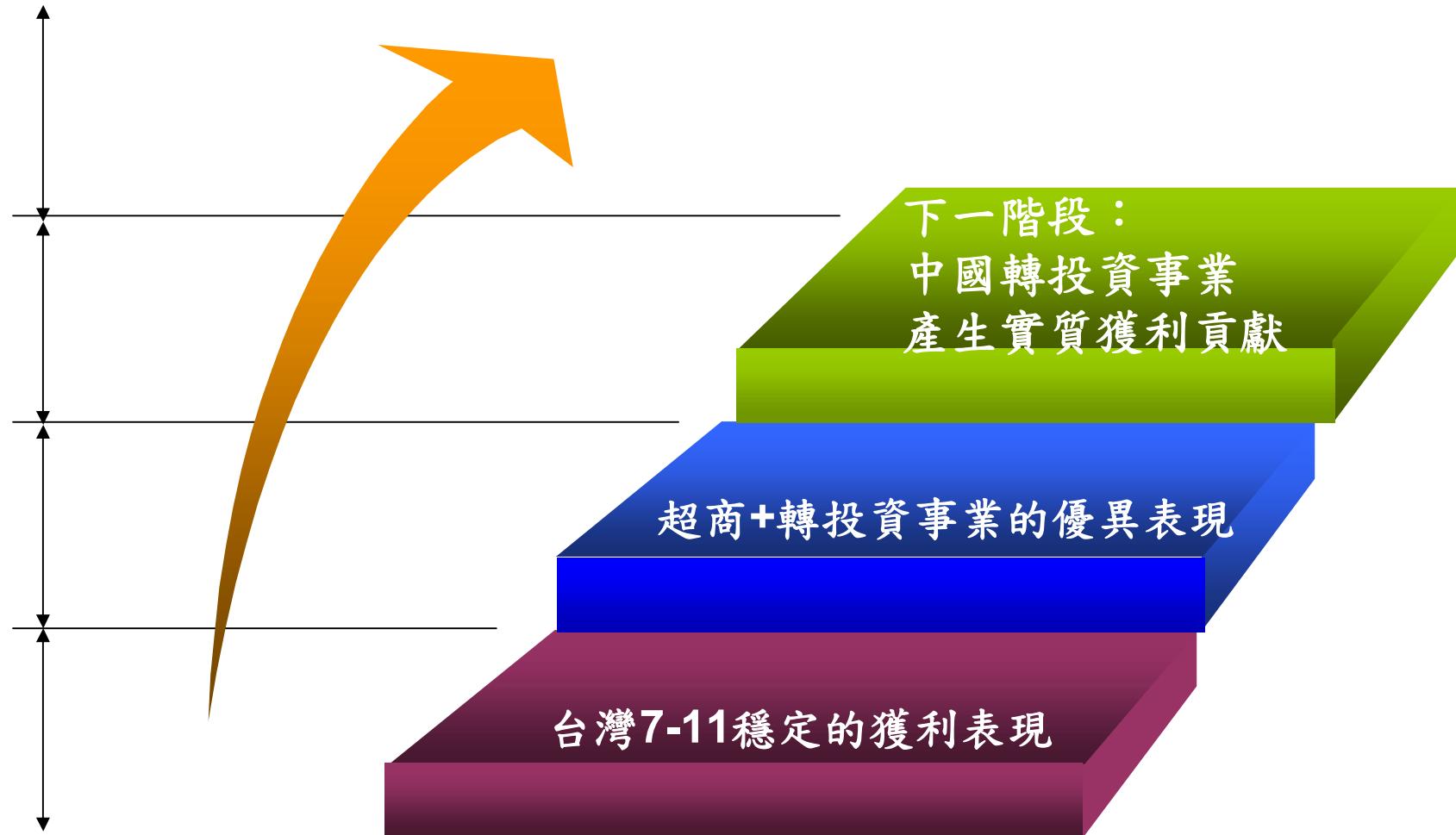
- 強化鮮食及一般商品之經營，提昇PSD
- 加速展店，擴大市場優勢
 - 空白商圈的持續展店
 - 提高加盟佔比預計2013年達1000店
- 有效控管費用

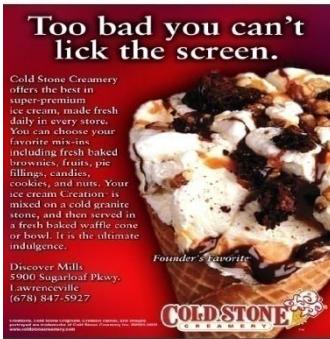
中國-成為區域領導品牌

目前中國地區總店數共524店
其中，華東地區約353店

- 上海7-ELEVEn：
穩健積極的展店策略及差異化商品結構
- 中國餐飲事業：
深耕既有品牌經營
- 中國超市業：
二、三級城市展店及差異化經營

永續成長的關鍵 聚焦、執行力





Q&A